

<< セミナーズ FACT SHEET >>

セミナー名：6/19(日)本気で営業を何とかしたい人達のための1DAYコンサルセミナー

サブタイトル：～時給7万円の営業コンサルタントが語る、営業必勝手法とは。。。

セミナー概要：同じ商品なのに、なぜ売れるセールスと売れないセールスが存在するのか。
売れるセールスは何を実践し行動をしているのか。売れないセールスは何がネックで売れないのか。
売れるセールスの「志向×思考」で「売れる仕組み」づくりを提唱します。

主催者：株式会社ビジネスコネクション

講師：株式会社ビジネスコネクション 代表取締役 高橋兼三

会場：assetsセミナールーム

住所：東京都東京都中央区日本橋人形町1-2-12元林ビル3階 電話 090-9582-5010

開催日程：2016年06月19日(日) 13:30～15:30(13:15受付開始)

参加費：お一人様参加費用：15,000円

受講対象：・営業スキルを上げたい方・営業が苦手な方・営業マネジメント職(管理職)の方
・営業力を強化したい経営者・新規客を増やしたい方・新任営業マン・新入社員

期待効果： 気づき・なぜ営業がうまくいくのか(いかないのか)という理由がわかる
・営業に対する誤解や抵抗感がなくなる モチベーション・具体的に明日から行動できる
・自分でもできると思える